

2020年7月21日
損害保険ジャパン株式会社

エプソン販売株式会社との協業開始 ～各種損害保険の商品付帯により新商品開発を支援～

損害保険ジャパン株式会社（代表取締役社長：西澤 敬二、以下「損保ジャパン」）は、エプソン販売株式会社（代表取締役社長：鈴木 文徳、以下「エプソン」）の掲げる「協業・オープンイノベーション」の取組みの一環として、エプソンの提供する商材に各種損害保険を付帯した新商品開発を支援することとなりました。

その第一弾として、エプソン新製品「新規開業税理士向け R4 オールインワンパック」へのサイバー保険付帯が決定しましたので、お知らせします。

なお、エプソンにおいては損害保険を付帯した商品を販売するのは、今回が初となります。

1. 背景・経緯

エプソンは、独自のコア技術をベースとしてイノベーションを起こしており、その取組みを加速するためにビジネスパートナーとの協業を積極的に進めています。

損保ジャパンはエプソンと損害保険を主とした取引関係にありましたが、新商品開発の分野で協業できる余地が無いか検討を行っていたところ、新型コロナウイルス感染拡大防止対策として急速に進んだデジタル化・テレワーク化とそれに伴う情報セキュリティリスクの高まりに対してサイバー保険のニーズが高まっていることが確認されたため、まずはサイバー保険の商品付帯から協業を開始することとなりました。

2. サイバー保険を付帯する商品の概要

商 品 名：新規開業税理士向け R4※オールインワンパック

※「R4」はエプソンが製造・販売する会計ソフトシリーズの略称です。

ジャンル：会計ソフト

販売開始日：2020年9月（予定）

特 長：エプソン初 「R4 シリーズ」フルラインナップのサブスクリプションモデル

新規開業に優しい初期投資ゼロ

サイバー保険付帯により、安心なセキュリティ対策

3. 今後について

エプソンにおけるサブスクリプションモデルの展開検討など、マーケットトレンドを敏感に捉えた新商品開発をリスクヘッジの観点から支援していきます。

また、エプソンの保有するデータを活用して損保ジャパンの新商品開発など、相乗効果を生み出す取組みについても今後検討していきます。

以上